

## เข้าใจการวางแผนสื่อโฆษณา covid-19 ช่วยธุรกิจปรับตัวได้ดีขึ้น

นำเสนอเมื่อ : 27 พ.ค. 2563

ด้วยสถานการณ์ที่เปลี่ยนไปทำให้ทุก ๆ ชั้นตอนของธุรกิจต้องรัดกุมและมีแผนที่ชัดเจนมากยิ่งขึ้น โดยเฉพาะเรื่องการโฆษณาที่ต้องเลือกใช้สื่ออย่างถูกวิธีจึงจะช่วยเพิ่มโอกาสทางธุรกิจได้มากขึ้น [การวางแผนสื่อโฆษณาในช่วง covid-19](#) จึงจำเป็นต้องพิจารณาปัจจัยและวางแผนแนวทางหลาย ๆ อย่างผสมผสานรวมกันเพื่อให้เกิดความชัดเจนและตอบโจทย์ได้อย่างตรงประเด็นที่สุด ดังนั้นต้องเรียนรู้ที่จะเข้าใจอย่างถ่องแท้เพื่อเพิ่มโอกาสอยู่รอดของธุรกิจตนเอง

### ประเภทของสื่อโฆษณาในช่วงโควิด-19

ก่อนจะการวางแผนสื่อโฆษณาในช่วง covid-19 ควรต้องรู้ก่อนว่าสื่อโฆษณาประเภทไหนที่เหมาะสมที่สุด ด้วยการระบาดของโรค ประกอบกับการมีนโยบายของทางรัฐให้ประชาชนอยู่บ้าน อยู่นิ่งๆ ในพื้นที่ชุมชน ส่งผลให้การออกนอกบ้านของผู้คนน้อยลงอย่างเห็นได้ชัด บรรดาสื่อโฆษณานอกบ้าน เช่น ป้ายโฆษณาขนาดใหญ่, ป้ายโฆษณาตามถนน, พื้นที่รถรถประจำทาง และสื่ออื่น ๆ บอกเลยว่าไม่เหมาะสมอย่างยิ่ง เมื่อคนออกจากบ้านน้อยลง โอกาสพบเห็นย่อมลดลงตามไปด้วย

ดังนั้นการวางแผนสื่อโฆษณาระหว่างสถานการณ์ covid-19 ที่ตอบโจทย์มากที่สุดคือช่องทางออนไลน์และทีวี ซึ่งด้วยสถานการณ์แบบนี้ดูเหมือนว่าการใช้สื่อโฆษณาบนช่องทางออนไลน์จะกลายเป็นวิธีที่ได้รับความนิยมสูงสุด ด้วยพฤติกรรมผู้บริโภคที่ใช้อินเทอร์เน็ตเยอะกว่าสมัยก่อน บวกกับค่าใช้จ่ายที่ไม่แพงจนเกินไป มีข้อมูลผลตอบรับชัดเจน สิ่งเหล่านี้ยังสามารถนำไปวิเคราะห์เพื่อใช้ทำโฆษณาในครั้งต่อ ๆ ไปได้อีกด้วย เช่น ช่วงเวลาที่คนเข้ามาชมเยอะ, กลุ่มคนที่เข้ามาเยอะที่สุด เป็นต้น

### ปรับการวางแผนสื่อโฆษณาในช่วง covid-19 เพื่อให้ธุรกิจไปต่อได้

เมื่อเข้าใจแล้วว่าในช่วงเกิดโรคระบาดตอนนี้ สื่อโฆษณาแบบไหนที่เห็นผลและมีโอกาสสร้างผลดีต่อธุรกิจมากที่สุด คราวนี้ก็มาดูวิธีการวางแผนสื่อโฆษณาเพื่อรับมือ covid-19 ว่าควรทำอย่างไรเพื่อให้เกิดประสิทธิภาพมากที่สุด

#### 1. ปรับสัดส่วนการลงทุนของประเภทสื่อโฆษณา

อย่างที่กล่าวไปว่าเมื่อสื่อโฆษณานอกบ้านไม่เป็นผลก็ต้องปรับสัดส่วนด้านการลงทุนกับสื่อโฆษณามาเป็นสื่อในบ้านมากขึ้น ใครมีงบประมาณสูงก็ใช้สื่อทีวี ใครงบไม่มากก็เลือกสื่อออนไลน์

#### 2. ลดการนำเสนอเนื้อหาที่ต้องออกไปพบปะผู้คน

การวางแผนสื่อโฆษณาสำหรับช่วง covid-19 ไม่แนะนำให้เน้นตัวโฆษณาที่ต้องพบปะกับผู้คนเยอะ ๆ เช่น การทำคอนเทนต์ด้านท่องเที่ยว, กีฬา เป็นต้น เพราะอย่างที่รู้ว่าการออกไปพบปะผู้คนจะเพิ่มความเสี่ยงและอาจทำให้ภาพลักษณ์ของสินค้าดูด้อยลง

แม้ว่าช่วงเวลาที่ทุกคนกำลังได้รับผลกระทบจากการระบาดของไวรัสโควิด-19 แต่ธุรกิจก็ยังคงต้องเดินหน้าต่อไป การวางแผนสื่อโฆษณาในช่วง covid-19 ที่ดีจะช่วยให้อุปสรรคและปัญหาเหล่านี้ไปพร้อม ๆ กัน จึงต้องเริ่มต้นจากการทำความเข้าใจอย่างเหมาะสม