

## กลเม็ดหาเงินสร้างธุรกิจ

นำเสนอเมื่อ : 26 มิ.ย. 2552

สำหรับสาว ๆ คนไหนที่ไม่มีมรดกหรือเงินก้อนเพียงพอที่จะสร้างธุรกิจของตัวเอง วันนี้เราอยากให้คุณลิ้มรสเรื่องการหยิบยืมคนอื่น ๆ ไปก่อน แต่ให้ใช้ศักยภาพของตัวเองหาเงินก่อนมาสร้างธุรกิจของตัวเองให้ได้

เมื่อเงินเดือนทุก ๆ เดือนเหลือไม่มากพอที่จะทำให้คุณสร้างธุรกิจได้ แต่คุณนั้นกลับเห็นช่องว่างในการสร้างธุรกิจในยุคนี้ที่คนส่วนใหญ่ไม่กล้าลงทุนหรือทำมาค้าขายอะไรทั้งนั้น ให้คุณหาเงินเพิ่มจากรายได้ที่มีอยู่และเก็บสะสมไว้ก่อนหนึ่ง โดยคะแนนค่าใช้จ่ายของธุรกิจที่คุณจะทำว่าจะต้องเชิงประมาณเท่าไรและใช้เวลาเก็บเงินยาวนานขนาดไหนด้วย

**1. เริ่มต้นทำงานพาร์ทไทม์** เป็นรายได้ที่คุณจะได้ในแต่ละเดือนแบบแน่นอน นอกจากนั้นคุณยังได้เรียนรู้งานจากการทำงานพาร์ทไทม์เพื่อต่อยอดธุรกิจของคุณเองด้วย อย่างเช่น คุณคิดอยากเปิดร้านกาแฟอาจจะหาเวลาในวันหยุดไปสมัครเป็นพนักงานในร้านกาแฟชื่อดัง นอกจากจะได้ค่าจ้างเป็นรายชั่วโมงแล้วคุณยังได้ฝึกการชงกาแฟและการบริการลูกค้าแบบมืออาชีพด้วย

**2. สร้างธุรกิจในบ้าน** คุณสามารถเริ่มต้นได้ด้วยเงินอันน้อยนิดภายในบ้านของคุณเอง อย่างน้อยคุณจะได้ไม่ต้องเสียค่าทำเลที่ตั้งฐาน และการลงทุนก็ใช้เงินไม่มาก อย่างเช่น ถ้าคุณอยากเปิดร้านขนมไทยก็ลองเปิดหน้าบ้าน ทำร้านเล็กๆ โดยใช้เวลาวางๆ ทำส่งขายในตลาด ดิจิทัลก็ซื้อที่อยู่ให้คนรู้จัก เป็นการเริ่มต้นที่ไม่ต้องกู้ยืมเลย

**3. ใช้ชีวิตแบบประหยัด** คนที่เคยใช้เงินอย่างฟุ่มเฟือยอาจจะรู้สึกอึดอัด แต่ถ้าคุณสามารถตั้งใจเก็บเงินเก็บทองได้เป็นกอบเป็นกำ และตัดค่าใช้จ่ายที่ไม่จำเป็นออกไป ก็จะทำให้คุณพอมีเงินเหลือเก็บในการสร้างธุรกิจส่วนตัวได้ โดยอาจจะใช้ระยะเวลาตั้งแต่ 6 เดือนถึงหนึ่งปี กลับใจสักหน่อยเพื่ออนาคต

**4. ใช้สัญญาจ้างงานให้เป็นประโยชน์** บางบริษัทยินดีให้ลูกน้องหยุดการทำงานได้ครั้งละ 1-2 เดือน ตามภาระหน้าที่ที่ไม่เท่ากันทุกเดือน ซึ่งคุณอาจจะไม่ได้เงินในเดือนที่คุณแจ้งหยุดงาน แต่ว่าคุณจะมีเวลาเพิ่มขึ้นเพื่อหาเงินในธุรกิจเล็กๆ ของคุณเอง อย่างน้อยมันก็เป็นเวลาที่ต่อเนื่องที่ช่วยให้คุณทำธุรกิจได้เป็นชิ้นเป็นอันมากขึ้นด้วย

**5. เครดิตการ์ดสร้างธุรกิจ** จริงอยู่ที่การจับบัตรเครดิตรูดค่าใช้จ่ายต่างๆ ไปก่อน จะทำให้คุณเป็นหนี้แต่ทว่าบัตรเครดิตลวงจำกัดวงเงินไม่เกิน 2-3 เท่าของเงินเดือนคุณ มีการชำระเงินขั้นต่ำและมีดอกเบี้ยประมาณ 20% ต่อปี ซึ่งพอยอมรับได้ คุณอาจจะรูดไว้เป็นค่าใช้จ่ายทางธุรกิจก็ได้

นอกจากนั้นคุณต้องมีวินัยในตนเองว่าจะใช้หนี้ให้หมดในระยะเวลาอันรวดเร็ว ซึ่งดีกว่าการที่คุณไปเดินเรื่องกู้ยืมเงินแบบ SMEs กับธนาคารเพราะเป็นภาระที่ยาวนานกว่า แลมธุรกิจที่เพิ่งเริ่มทำอาจจะไม่ต้องใช้เงินมากขนาดนั้น ค่อยๆ เป็น ค่อยๆ ไปจะดีกว่านะคะ

ที่มา Lisa