

กลเม็ดหาเงินสร้างธุรกิจ

นำเสนอเมื่อ : 26 มิ.ย. 2552

สำหรับสาว ๆ คนไหนที่ไม่มีมรดกหรือเงินก้อนเพียงพอที่จะสร้างธุรกิจของตัวเอง
วันนี้เราอยากให้คุณลิ้มรสเรื่องการหยิบยืมคนอื่น ๆ ไปก่อน
แต่ให้ใช้ศักยภาพของตัวเองหาเงินก่อนมาสร้างธุรกิจของตัวเองให้ได้

เมื่อเงินเดือนทุก ๆ เดือนเหลือไม่มากพอที่จะทำให้คุณสร้างธุรกิจได้
แต่คุณนั้นกลับเห็นช่องว่างในการสร้างธุรกิจในยุคนี้ที่คนส่วนใหญ่ไม่กล้าลงทุนหรือทำมาค้าขายอะไรทั้งนั้น
ให้คุณหาเงินเพิ่มจากรายได้ที่มีอยู่และเก็บสะสมไว้ก่อนหนึ่ง
โดยคะแนนค่าใช้จ่ายของธุรกิจที่คุณจะทำว่าจะต้องเชิงประมาณเท่าไรและใช้เวลาเก็บเงินยาวนานขนาดไหนด้วย

1. เริ่มต้นทำงานพาร์ทไทม์ เป็นรายได้ที่คุณจะได้ในแต่ละเดือนแบบแน่นอน
นอกจากนั้นคุณยังได้เรียนรู้งานจากการทำงานพาร์ทไทม์เพื่อต่อยอดธุรกิจของคุณเองด้วย อย่างเช่น
คุณคิดอยากเปิดร้านกาแฟอาจจะหาเวลาในวันหยุดไปสมัครเป็นพนักงานในร้านกาแฟชื่อดัง
นอกจากจะได้ค่าจ้างเป็นรายชั่วโมงแล้วคุณยังได้ฝึกการชงกาแฟและการบริการลูกค้าแบบมืออาชีพด้วย

2. สร้างธุรกิจในบ้าน คุณสามารถเริ่มต้นได้ด้วยเงินอันน้อยนิดภายในบ้านของคุณเอง
อย่างน้อยคุณจะได้ไม่ต้องเสียค่าทำเลที่ตั้งฐาน และการลงทุนก็ใช้เงินไม่มาก อย่างเช่น
ถ้าคุณอยากเปิดร้านขนมไทยก็ลองเปิดหุ่นาบ้าน ทำร้านเล็กๆ โดยใช้เวลาวางๆ ทำส่งขายในตลาด
ติดฉลากชื่อที่อยู่ให้คนรู้จัก เป็นการเริ่มต้นที่ไม่ต้องกั๊กเลย

3. ใช้ชีวิตแบบประหยัด คนที่เคยใช้เงินอย่างฟุ่มเฟือยอาจจะรู้สึกอึดอัด
แต่ถ้าคุณสามารถตั้งใจเก็บเงินเก็บทองได้เป็นกอบเป็นกำ และตัดค่าใช้จ่ายที่ไม่จำเป็นออกไป
ก็จะทำให้คุณพอมีเงินเหลือเก็บในการสร้างธุรกิจส่วนตัวได้ โดยอาจจะใช้ระยะเวลาตั้งแต่ 6 เดือนถึงหนึ่งปี
กลั่นใจสักหน่อยเพื่ออนาคต

4. ใช้สัญญาจ้างงานให้เป็นประโยชน์ บางบริษัทยินดีให้ลูกน้องหยุดการทำงานได้ครั้งละ 1-2
เดือน ตามภาระหน้าที่ที่ไม่เท่ากันทุกเดือน ซึ่งคุณอาจจะไม่ได้เงินในเดือนที่คุณแจ้งหยุดงาน
แต่ว่าคุณจะมีเวลาเพิ่มขึ้นเพื่อหาเงินในธุรกิจเล็กๆ ของคุณเอง
อย่างน้อยมันก็เป็นเวลาที่ต่อเนื่องที่ช่วยให้คุณทำธุรกิจได้เป็นชิ้นเป็นอันมากขึ้นด้วย

5. เครดิตการ์ดสร้างธุรกิจ จริงอยู่ที่การจับบัตรเครดิตรูดค่าใช้จ่ายต่างๆ ไปก่อน
จะทำให้คุณเป็นหนี้แต่ทว่าบัตรเครดิตลวงจำกัดวงเงินไม่เกิน 2-3 เท่าของเงินเดือนคุณ
มีการชำระเงินขั้นต่ำและมีดอกเบี้ยประมาณ 20% ต่อปี ซึ่งพอยอมรับได้ คุณอาจจะรูดไว้เป็นค่าใช้จ่ายทางธุรกิจก็ได้

นอกจากนั้นคุณต้องมีวินัยในตนเองว่าจะใช้หนี้ให้หมดในระยะเวลาอันรวดเร็ว ซึ่งดีกว่าการที่คุณไปเดินเรื่องกู้ยืมเงินแบบ SMEs กับธนาคารเพราะเป็นภาระที่ยาวนานกว่า แลมธุรกิจที่เพิ่งเริ่มทำอาจจะไม่ต้องใช้เงินมากขนาดนั้น ค่อยๆ เป็น ค่อยๆ ไปจะดีกว่านะคะ

ที่มา Lisa